

Nomizeis - struttura organizzativa

La struttura organizzativa di Nomizeis è articolata su due livelli

- 1) **Nomizeis Srl** – Sharing know-how.
- 2) **Nomizeis network** - Rete orizzontale/mista di scambio, per la collaborazione e cooperazione fra persone, istituzioni e imprenditori.

Nomizeis Srl

Start-up innovativa che promuove la filosofia dello “sharing know-how” e sviluppa strumenti per l’attuazione della filosofia stessa.

Nomizeis Srl rende una serie di servizi (descritti nel sito) a Partner e Clienti.

Nomizeis Srl è dotata di personalità giuridica.

Nomizeis Srl partecipa a Nomizeis network come peer-to-peer partner.

Nomizeis network

Complesso delle attività di comunicazione e condivisione (Sito, IoT⁴, News, Mail, Workplace ecc).

Nomizeis Network è lo strumento operativo e di cooperazione dei partner.

Nomizeis Network ha un carattere prevalente di partecipazione “volontaristica” e di impegno etico.

Nomizeis Network è pertanto una rete orizzontale/mista di scambio, per la collaborazione e cooperazione tra persone, istituzioni e imprenditori.

Nomizeis Network con sede in Roma, non è dotata di personalità giuridica.

Nel sito sono descritte le funzioni attribuite alla collaborazione in rete.

Programma di rete

Nomizeis network ha un piano generale di azione (programma di rete) volto ad attuare gli impegni etici di Nomizeis (diffusione del know-how) ed ad accrescere le capacità innovative e la competitività degli aderenti (partner). Le “modalità di adesione e di funzionamento della rete” recepiscono tutti i valori e i criteri della filosofia Nomizeis.

Lo strumento d’elezione per realizzare il programma di rete è sviluppato da **Nomizeis sharing know-how** con l’utilizzo di IoT⁴ (Internet of Thinking – esponenziale).

Nomizeis cura gli aspetti di diffusione del know-how utilizzando metodi innovativi e tradizionali (Workplace, Social network, corsi formativi, partecipazione a progetti, coinvolgimento in convegni, ecc.).

Nomizeis cura la promozione delle attività in sharing, per l’individuazione dei lavori o progetti da realizzare (che possono essere generati all’interno della rete o oggetto di gare e RdO).

Partners

a) Peer-to peer partners

Alcuni partner imprenditori assumono impegni etici specifici, tesi alla diffusione del know-how e al finanziamento delle attività relative.

I “peer-to-peer partners” si impegnano in una forma di aggregazione e collaborazione in rete, aderendo agli accordi di rete come indicato in “modalità di adesione e di funzionamento”.

Sono i partner paritetici propriamente detti; normalmente progettisti o aziende con elevato know-how o con prodotti di elevato contenuto tecnico, che caratterizzano e sostengono lo sharing-know-how e l’impegno etico Nomizeis.

Partecipano all’organo comune di gestione di **Nomizeis network** e al fondo patrimoniale (vedere sotto).

Nomizeis Srl è uno (cronologicamente il primo) dei peer to peer partners di Nomizeis network (e solo come adempimento normativo e semplificazione amministrativa e fiscale, impresa di riferimento).

I “peer-to-peer partners” italiani partecipano all’aggregazione in rete attraverso “accordi (contratti) di rete” (introdotti nell’ordinamento giuridico italiano nel 2009), che costituiscono al momento, gli strumenti che meglio favoriscono l’applicazione della filosofia di “sharing know-how”.

I “peer-to peer partner” non italiani partecipano all’aggregazione in rete attraverso accordi che vengono definiti nel rispetto della normativa giuridica di pertinenza e quella italiana, o attraverso una fiduciaria italiana.

b) Pre - selected partner

Alcuni partner pur avendo tutte le caratteristiche dei peer-to-peer partner, per limitare adempimenti burocratici, preferiscono non sottoscrivere “contratti di rete”.

Questi partner trovano posto nell'organizzazione di sharing know-how come “pre-selected partner”
Normalmente sono fornitori di apparecchiature (o di servizi), che condividono completamente la filosofia e l'etica Nomizeis.

La pre-selezione è specifica per singola apparecchiatura o singolo servizio.

La pre-selezione si pone il fine di ottimizzare i progetti e i rapporti e la collaborazione fra i partner

La pre-selezione, permette di conoscere “a priori” le apparecchiature e i servizi che saranno utilizzati per realizzare qualsiasi fase del progetto (offerta, studio di fattibilità, realizzazione), conseguentemente:

- a) Tutte le fasi di progetto sono semplificate (definizione immediata dei componenti e dei servizi); i tempi vengono ottimizzati.
- b) L'iter di specificazione apparecchiature o servizi, RdO, offerta, chiarimenti, selezione, è minimizzato o annullato (diminuzione costi e tempi).
- c) Il “pre-selected partner”, chiamato a una forte collaborazione, contribuisce alla definizione delle apparecchiature e dei servizi aggiungendo le proprie competenze.
- d) Costi corretti e certi (in qualsiasi fase del progetto).

I pre-selected partners sono contraddistinti dall'adesione alla filosofia Nomizeis e dall'elevato livello dei prodotti e dei servizi. La partecipazione viene confermata dall'organo comune di gestione.

I pre-selected partners si impegnano a

- fornire le apparecchiature e i servizi secondo l'etica del profitto Nomizeis
- partecipare ai progetti in maniera costruttiva secondo la filosofia dello sharing know-how

I pre-selected partners

- Aderiscono alle modalità di funzionamento della rete.
- Non fanno parte dell'organo comune di gestione.
- Non partecipano al fondo patrimoniale.

Usufruiscono e partecipano ai servizi di rete (IoT⁴) e contribuiscono alle spese per il funzionamento dei servizi stessi. Il contributo annuale viene concordato con Nomizeis Srl sulla base dei servizi resi e delle caratteristiche del partner.

c) Selected partners

Fornitori di apparecchiature (o di servizi) selezionati per specifiche apparecchiature o servizi.

Aderiscono alle modalità di funzionamento della rete, che non prevede per i selected partners impegni etici e di sharing know-how specifici.

Non partecipano al fondo patrimoniale.

Possono sostenere le iniziative Nomizeis, per diffondere e tramandare il know-how, con donazioni volontarie. (1)

d) Partner onorari

Istituzioni, Centri di ricerca, Università, Enti o associazioni che istituzionalmente operano nella formazione e nella diffusione del know-how, o persone di grande rilievo etico e scientifico, che condividono la filosofia e l'impegno etico Nomizeis e che si rendono disponibili a condividere e a diffondere il loro patrimonio culturale e le loro capacità formative, sono accolti come “Partner onorari”.

I Partner onorari possono partecipare su delibera dell'organo comune di gestione, all'organo di gestione stesso.

Non contribuiscono al fondo patrimoniale.

I partner onorari ricoprono un ruolo fondamentale nella diffusione del Know-how.

In coerenza con i principi etici a cui si ispira, Nomizeis non chiude lo “sharing know-how” all'interno di una nicchia di superspecialisti ma ne facilita la diffusione e agisce affinché il know-how sia “tramandato”

Nomizeis cura la raccolta e la diffusione del know-how facendo interagire e collaborare partner tecnici e scientifici, con scuole, università, centri di ricerca ed enti e associazioni che istituzionalmente operano nel campo della formazione.

Queste attività hanno lo scopo di coinvolgere le imprese, le università e i centri di ricerca, (con le loro capacità progettuali e realizzative) anche nella scuola e nel sociale. L'obiettivo è di saldare la separazione fra ricerca, impresa, scuola e sociale, integrando le competenze dei vari operatori.

e) Partner sponsorizzati

Destinatari delle attività formative del punto precedente.

I partner sponsorizzati condividono la filosofia e l'etica di Nomizeis e sono accettati con delibera dell'organo di gestione.

Non contribuiscono al fondo patrimoniale.

f) Partner sostenitori

I partner sostenitori hanno funzioni e spirito partecipativo del tutto simili ai partner onorari. Sono tipicamente persone fisiche (tecnici, ricercatori, studiosi) che normalmente operano in società o istituzioni.

I partner sostenitori condividono (a titolo personale) la filosofia e l'impegno etico di Nomizeis e partecipano sostenendola nella maniera che ritengono più opportuna (Partecipazione attiva ai social network, collaborazione a IoT⁴, pubblicazione di memorie tecniche o scientifiche, disponibilità per attività formative).

Aderiscono alle "modalità di funzionamento della rete"

Non partecipano al fondo patrimoniale.

Possono sostenere le iniziative Nomizeis, per diffondere e tramandare il know-how, con donazioni volontarie. (1)

g) Partner sponsor

Istituzioni o persone che condividono la filosofia e l'etica Nomizeis e ne apprezzano la missione, possono essere accolti come "Partner sponsor".

I Partner sponsor aderiscono alle "modalità di funzionamento della rete".

I Partner sponsor sono accettati con delibera dell'organo comune di gestione.

Non partecipano al fondo patrimoniale.

Possono sostenere le iniziative Nomizeis srl, per diffondere e tramandare il know-how, con donazioni volontarie. (1)

(1) Donazioni

Le donazioni sono orientate a sostenere le iniziative Nomizeis, per diffondere e tramandare il know-how.

Nomizeis rende pubblici report semestrali sull'utilizzo delle donazioni ricevute.

L'importo massimo annuo delle donazioni è di 10.000€ per ciascun partner (selected, sostenitore, sponsor).

Per le donazioni Nomizeis rilascia fattura.

La struttura organizzativa sarà perfezionata, con una Onlus (finanziata con gli utili Nomizeis e con le donazioni) che avrà come fine istituzionale: curare, diffondere e tramandare know-how, individuare e tutelare know-how e menti geniali.

Organo comune di gestione.

È costituito da un rappresentante per ciascun Peer-to-peer partner.

Gestisce le attività di rete e il fondo patrimoniale.

Possono farne parte anche partner Onorari.

Fondo patrimoniale

Il fondo è costituito dai versamenti dei peer-to-peer partner.

L'importo dei versamenti è determinato dall'organo comune di gestione, secondo le indicazioni contenute in "modalità di funzionamento e di adesione".

Il fondo patrimoniale viene usato per compensare:

- a) attività e servizi per il funzionamento del network;
- b) attività e servizi per la diffusione del know-how;
- c) risultati commerciali o attività specifiche (esecuzione offerte, promozioni, ecc.) eseguite da terzi o da uno o più partner; per conto dei partner stessi.

La contabilità e la gestione del fondo sono resi trasparenti attraverso la redazione di specifici report redatti in conformità alla normativa vigente ed in accordo alle direttive dell'organo comune di gestione.

Realizzazione lavori

La partecipazione ad una gara o **la realizzazione di un lavoro**, vengono sempre eseguiti in joint-venture, in coerenza con lo spirito della rete.

La forma di joint-venture può dipendere dal cliente e dalla nazionalità dello stesso. Le forme ipotizzate, in senso indicativo e non limitativo, sono:

a) "Rete soggetto"

Forma consortile, con "soggettività giuridica" resa recentemente disponibile dal legislatore.

La "rete soggetto" offre semplificazioni, flessibilità e opportunità, fortemente migliorative rispetto a Consorzio Tradizionale e ATI.

La normativa attuale, assegna alla rete le qualifiche, iscrizioni, SOA ecc. di ciascuno dei partner.

b) Consorzio o ATI

c) Forme convenzionali

es. "General contractor" (uno dei peer-to-peer partner), con subfornitori nominati

SCOPRI DI PIÙ SULLE MODALITÀ DI FUNZIONAMENTO DI NOMIZEIS NETWORK